

Welcome to USA

Herzlich willkommen bei der Deutschen Leasing in den USA

Deutschland verbindet mit den Vereinigten Staaten eine lange, gewachsene Freundschaft. Die Volkswirtschaft der USA ist der weltweit größte Abnehmer deutscher Exporte und der wichtigste Absatzmarkt für die Maschinenindustrie. Produkte und Technologien „Made in Germany“ genießen in den USA hohes Ansehen und sind gefragt.

Darüber hinaus wächst die Attraktivität des Investitionsstandortes USA für deutsche Unternehmen. Etwa ein Viertel aller deutschen Direktinvestitionen werden hier getätigt. Dabei handelt es sich nicht nur um Investitionen deutscher Großkonzerne, auch der deutsche Mittelstand investiert immer mehr in den USA. Vor allem energieintensive Branchen im verarbeitenden Gewerbe wie z.B. Maschinenbauer und Automobilindustrie nutzen die Chance und errichten eigene Produktionsstandorte in den Vereinigten Staaten.

Ob es um Expansionspläne geht oder um Absatzförderung – die Deutsche Leasing steht Ihnen mit lokalem Know-how und individuell auf die Anforderungen in den USA zugeschnittenen Lösungen zur Seite.



Was uns vor Ort auszeichnet

Dank des Aufbaus einer US-Kredithistorie verringert sich mittel- und langfristig die finanzielle Abhängigkeit von der Muttergesellschaft.



Deutsche Leasing USA, Inc.

| | |
|--------------|---------|
| Gegründet: | 2007 |
| Mitarbeiter: | 24 |
| Standort: | Chicago |

Unsere Leistungen/Besonderheiten in den USA

| Produkte | Raten | Laufzeiten | Bilanzierung | Währung | Sonstiges |
|----------------------|-------------|--|---|----------|--|
| Operate Lease | gleichmäßig | Minimum 24 Monate und nicht mehr als 75% der verwendbaren Gesamtlaufzeit des Equipments („economic life“) ¹ | Leasinggeber (handels- und steuerrechtlich) | USD, EUR | Fix Rates (bis zu 10 Jahre) und Floating Rates |
| Kredit | flexibel | nicht festgelegt, jedoch Minimum 24 Monate Laufzeit bis Vertragsende ² | Kreditnehmer (handels- und steuerrechtlich) | USD, EUR | Fix Rates (bis zu 10 Jahre) und Floating Rates |
| Finance Lease | flexibel | nicht festgelegt, jedoch Minimum 24 Monate Laufzeit bis Vertragsende | Leasingnehmer (Vollamortisation oder Balloon Payment; handels- und steuerrechtlich) | USD, EUR | Fix Rates (bis zu 10 Jahre) und Floating Rates |

¹ Aus steuerlicher Sicht sollten 80% der Lebensdauer des Equipments („useful life“) nicht überschritten werden. Der 90% Barwert-Test muss darüber hinaus erfüllt werden.

² Vertragsauflösung gegen zusätzliche Gebühr.